
УДК 347.457

Досумбетов Дастан Кылычбекович
аспирант института государства и права НАН КР
Досумбетов Дастан Кылычбекович

Кыргыз Республикасынын Улуттук илимдер академиясынын Мамлекет жана
укук институтунун аспиранты

Dosumbetov Dastan Kylychbekovich
postgraduate student at the Institute of State and Law of the National Academy
of Sciences of the Kyrgyz Republic

ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА ПОД УСТУПКУ ДЕНЕЖНОГО ТРЕБОВАНИЯ

АКЧАЛАЙ ТАЛАПТЫ ӨТКӨРҮП БЕРҮҮ КЕЛИШИМИНИН ТҮШҮНҮГҮ

THE CONCEPT OF AN AGREEMENT FOR THE ASSIGNMENT OF A MONETARY CLAIM

Аннотация. Данная статья посвящена актуальной теме в юридической науке. Изменение экономической ситуации в нашей стране, вызванные рядами существенными факторами привело тому что платёжеспособность граждан резко снизилась. Мы считаем, что договор финансирования под уступку прав финансовых требований представляет достойную альтернативу для разрешения подобной проблемы. В данной статье проанализированы способы применения договора под уступку денежного требования. Рассмотрены риски в экономическом плане при применении данного метода на практике.

Ключевые слова: экономика, факторинг, рынок, правовая природа, государство, договор, финансовые средства.

Аннотация. Бул макала юридикалык илимдеги актуалдуу темага арналган. Өлкөбүздө бир катар олуттуу факторлордон улам келип чыккан экономикалык кырдаалдын, өзгөрүшү жарандардын төлөөгө жөндөмдүүлүгүнүн кескин төмөндөшүнө алып келди. Финансылык талаптарга укуктарды өткөрүп берүү боюнча каржылоо келишими бул көйгөйдү чечүү үчүн татыктуу альтернатива болуп саналат деп эсептейбиз. Бул макалада факторинг методу менен акчаны өткөрүп берүү келишимин колдонуу ыкмалары талданат. Бул ыкманы практикада колдонууда экономикалык жактан тобокелдиктер каралат.

Негизги сөздөр: экономика, факторинг, рынок, укуктук табият, мамлекет, келишим, финансылык ресурстар.

Abstract. This article is devoted to an urgent topic in legal science. The change in the economic situation in our country, caused by a number of significant factors, has led to the fact that the ability to pay of citizens has sharply decreased. We believe that a financing agreement for the assignment of financial claims represents a worthy alternative to resolve

such a problem. This article analyzes the ways of applying the contract for the assignment of a monetary claim. The risks in economic terms are considered when applying this method in practice.

Keywords: *economics, factoring, market, legal nature, state, contract, financial resources.*

Современном в мире появились крупные экономические институты и рынок растет, стал многогранен. И в этом случае договор под уступку денежного требования играет большую роль в развитии экономики. Это такая правовая экономическая система используется тогда когда нужно быстро большие финансовые средства для увеличения производства. Основополагающими характеристиками, очерчивающими суть договоров финансирования под уступку денежного требования, считается их многоуровневость, или, другими словами, многокомпонентность. Данная характеристика развернуто обрисована в нашей работе. [1С.23-32]

Юридическая природа факторингового договора – явление сложное и неоднозначное, и автор ставит перед собой цель всесторонне охарактеризовать специфичность и своеобразие правовой природы факторинга, в результате чего будут выработаны оправданные, последовательные и рациональные суждения об основах факторинга и принадлежности названного финансового инструмента к определенной категории в праве. Сверх того, следует рассмотреть основополагающие составляющие договора финансирования под уступку денежного требования и различные его виды, что позволит глубже понять его структуру.

В данной работе факторинг рассматривается как юридически обоснованный гражданско-правовой договор, имеющий комплексные свойства, выражающиеся в наличии присущих данному финансовому инструменту элементов различных областей права.

Суть механизма договора факторинга определяется ключевыми понятиями: переуступка прав требования долга

(цессия) и предоставление денежных средств, а также оказание определенных услуг.

Но нынешнее время систему договора под уступку денежного требования часто путают системой кредитования. В отечественной научной литературе есть споры того что многие исследователи данной тематики считают что это система является новой для нашей страны. Мы попытаемся в этой статье раскрыть эту тематику.

Так что же в теоритическом плане понимается под терминологией договор под уступку денежного требования? Договор под уступку денежного требования в теории юридической науки понимается процесс предоставление одной стороны к другой финансовые средства получившая сторона берёт на себя обязательства уступить эти средства этот договор обязует обе стороны в срок выполнять свои обязательства. О план договора под уступку финансовых средств может быть построен на взаимовыгодных условиях для субъектов договора так же, на безвозмездной основе. Этот договор обозначает что клиент обязуется отдать денежные средства и оплатить комиссию. [2.С-34-47]

Отличие отношений в процессе реализации договоров факторинга от кредитных отношений в традиционном их понимании нам видится в таком аспекте, что при факторинге должник возвращает средства предоставленного финансирования из денежных средств, полученных им взамен уступленного требования. Однако отношения пойдут по способу кредитования в случае наступления даты выплаты долговых обязательств по договору позже, нежели оговоренный срок возврата денежных средств клиентом.

Возникновение основного обязательства у клиента при этом будет отсчитываться с начала этого срока. Тогда как факторинг, основанный на покупке требования, не имеет характерных кредитно-заемных особенностей, свойственных кредитованию.

При таком подходе видится обоснованным выделение в процессе договоров данной разновидности двух типов обязательств – уступка и заем. В связи с этим договор факторинга, на наш взгляд, равнозначен двум другим взаимосвязанным сделкам: договору кредитования и договору мены либо купли-продажи на основании уступки денежного требования с зачетом встречных требований. Посредством этих правовых актов и происходил обмен вышеозначенными благами между сторонами до тех пор, пока в

В кыргызском законодательстве не появилось понятие факторинга, после чего подобные юридические процессы проистекают в более упрощенном формате. При осуществлении такой разновидности договора финансирования сама уступка, производимая с целью возврата долгов по кредиту, наделена расчетными свойствами.

Анализируя уступку прав в договоре факторинга, необходимо отметить ее встречный характер. Речь идет о ситуациях, когда исполнение обязательств одной стороной напрямую взаимосвязано и находится в зависимости от исполнения обязательств другими сторонами (с учетом финансирования как базового понятия двух разновидностей факторинга – как расчетного, так и обеспечительного). Сущность гражданско-правовой конструкции факторинга определяют два значимых понятия: предоставление денежных средств и цессия. Одновременно с пониманием значимости способов финансирования для идентификации природы факторинга не упускать из вида еще один магистральный компонент

договорного устройства – уступка денежного требования (цессия). Являясь элементом факторинга в ряде его разновидностей, денежная уступка выступает для должника правовым способом, предполагающим возможность переноса прав в отношении кредитора. Аналогичность с традицией (передачей вещи) придает цессии ее распорядительная направленность, однако цессионный характер договора не дает повода однозначно приписывать это обязательство лишь отдельным видам факторинга. Одновременно с этим уступка денежного требования как элемент факторинговых договоров является основополагающим кардинальным отличием данного вида правовых актов от прочих типов гражданско-правовых сделок.[3-65-72]

Предметом договора под уступку денежного требования. выступают денежные требования.

1)по обязательству заключенного договора где обозначается время платежа

2.по будущему обязательству договора под уступку под уступку денежного требования.

Исходя из этого предметом обязательства договора под уступки денежного требования могут выступать заключенный существующий договор или будущий договор, предполагающийся к заключению договор.

Договор под уступ денег некоторые исследователи в юридической науке считают это способ избежать долги, которые при продаже своих компаний продают и долговые обязательства. Большинство задаются вопросом, какую роль могут играть государственные органы, регулирующие эту сферу в процессе составления договора под уступку денег который составляется конкретными компаниями. Государственные органы в этом процессе контролируют законность таких договоров. Во всех современных государствах были приняты нормативно-правовые акты регулирующие такой процесс.

В экономическом плане договор под уступку денег считается ликвидным для увеличения оборота в целом. Так же наибольший интерес в экономическом плане представляет тот факт что при факторинге клиент не теряет платёжной способности. В жизнедеятельности используется факторинг не единственный вариант финансирования под уступку денег в развитых странах широко развиты и другие виды по уступке денег задолженности. Проведенное исследование показало, что несмотря на законодательный запрет цессии просроченной платы за жилое помещение и коммунальные услуги, применение договора факторинга в данной сфере деятельности возможно

и позволяет избежать ряда рисков и неурегулированности ее осуществления через договор возмездного оказания услуг или цессии. Так осуществление такой деятельности через договор факторинга позволяет включить в нее все платежи, в том числе, плату за жилое помещение и коммунальные услуги, которые в рамках судебного дела будут взыскиваться в пользу клиента, а обеспечением по такому договору будут выступать финансовые санкции и судебные издержки – взыскиваются в пользу фактора, оставшаяся сумма может быть уплачена клиентом из средств взысканной задолженности в виде платы за услуги по такому договору.

Литература

1. Новоселова Л. А. Сделки уступки права (требования) в коммерческой практике. Факторинг. М.: Статут; 2003г.
2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. Кн. 1. 3-е изд., стереотипное. М.: Статут; 2001г.
3. Рыжковская Е.А., Шаблова Е.Г. Совершенствование норм об уступке требования и факторинге в гражданском законодательстве России. Право и экономика. 2015г.
4. Фролкина Е. Н. К вопросу о совершенствовании гражданского законодательства о факторинге. Современное право. 2013;(10):72–78.
5. Овсейко С. Факторинг: сравнительный анализ российского, зарубежного и международного законодательства и практики. Внешнеторговое право. 2007г.
5. Ефимова Л.Г. Банковские сделки: право и практика. М.: НИМП; 2001г.