

УДК 32.95.

Ормонова Ирсалат Абдырахмановна,
доцент,
Ошский технологический университет им.М.М.Адышева
Ормонова Ирсалат Абдырахмановна ,
доцент,
М.М.Адышев ат.Ош технологиялык университети
Ormonova Irsalat Abdyrakhmanovna,
associate professor
Osh Technological University named after M.M. Adyshev

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ ПО ВЫХОДУ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНОК

LAN-КАБЕЛЯ В КЫРГЫЗСТАНЕ

Аннотация. Рассмотрен вопрос актуален для предприятий по производству кабеля, намеренны выходить на новые рынки, инженерных и проектировочных организаций, спонсоров.

Ключевые слова: экономическая, оценка, инвестиций.

LAN - КАБЕЛИНИН КЫРГЫЗСТАНДАГЫ ӨНДҮРҮШТҮК ИШКАНАГА ЧЫГУУ ҮЧҮН ИНВЕСТИЦИЯЛЫК ПРОГРАММАЛАРГА ЭКОНОМИКАЛЫК БАА БЕРҮҮ

Аннотация. Жаңы базарларга чыгуу маселеси каралган кабелдик өндүрүш ишканалары, инженердик жана долбоорлоо уюмдары, демөөрчүлөр үчүн актуалдуу деп эсептелинет.

Негизги сөздөр: экономикалык, баалоо, инвестиция.

ECONOMIC EVALUATION OF INVESTMENT PROGRAMS FOR THE ENTRY OF A MANUFACTURING ENTERPRISE INTO THE LAN-CABLE MARKET IN KYRGYZSTAN

Abstract. The issue is considered relevant for cable production enterprises, who intend to enter new markets, engineering and design organizations, sponsors.

Key words: economic, evaluation, investment.

LAN-кабель, вычислительные сети, тактическое управление предприятием. LAN-кабели (LocalAreaNetwork – кабели для локальных сетей) и даже их отдалённые аналогии прототипы в Советском союзе не разрабатывались и соответственно не производились [1].

Изначально спросы народного хозяйства в LAN-кабелях удовлетворялись за

счёт импорта. Само собой разумеется, что при объёмах потребления, и со счисляемых в закупочных ценах в 10-ки миллионов баксов, и наличии в стране отлично развитой кабельной промышленности ориентация только на иностранные поставки не могла продолжаться вечно. Увеличение рынка LAN-кабелей до две тысячи шестнадцатого года на пост советском пространстве, со-

ставит не менее 14%. Это связано с тем, что Интернет-трафик растет на сорок пять процентов в год.

Скорость передачи данных подросла в шесть раз. Под LAN-кабелями обыкновенно воспринимается достаточно многочисленная группа изделий. В её состав включаются оптические и симметричные кабели, которые добавочно делятся на наш уровень и линейные.

Последние, могут быть горизонтальными и магистральными (многочисленными). Все те изделия, которые можно отнести к LAN-кабелям в широком смысле этого термина, находят применение в очень большом числе самых многообразных областей за пределами собственно локальных вычислительных сетей и СКС.

Таковыми являются: - центры обработки данных; - системы пожарной и охранной сигнализации; - современного строения; - оконечные участки сетей доступа (завершающий метр последней мили); - многообразные системы индустриальной автоматизации.

На современном этапе улучшения технической мысли особенно актуальными являются LAN-кабели категорий 5-е, 6 и 6а. Категория 5-е (полоса частот сто МГц) - четырех-парный кабель, улучшенная категория 5. Скорость передачи данных до ста Мбит/с при применении двух пар и до одна тысяча Мбит/с при применении четырех пар.

Кабель категории 5е является самым распространенным и используется для построения компьютерных сетей. Категория 6 (полоса частот двести пятьдесят МГц) – применяется в сетях Fast и GigabitEthernet, состоит из 4 пар проводников и способен пере Ethernet давать данные на скорости до десяти Гбит/на расстояние до пятидесяти пяти метров. Данная продукция актуальна в системах управления и автоматизации технологических процессов на предприятии.

Особенно мощным спросом эти кабели применяются в производстве центров обработки данных (ЦОД). Объемы потребления медно жильного LAN – кабеля в Кыргызста-

не составляют 500 000 км/год в пересчитана Четыре-х парный кабель, а оптический LAN – кабель 100 000 км/год. Разделение выглядит дальнейшим образом: категория шесть составляет 10–15 %, а категория ба 5–7 % от категории 5-е.

И так, исходя из нынешней рыночной конъюнктуры заметно, что специализация кабельного индустриального предприятия на производстве LAN – кабеля может быть перспективной. Вышеуказанные данные маркетингового обзора показывают, какую определенно продукцию рационально изготавливать и на какой объем продаж предприятие может рассчитывать, согласно занимаемой доле рынка.

Базируясь на этих и сходных данных, начальство предприятия выбирает направление (либо направления) специализации производства и разрабатывает варианты программ по реконструкции производственной системы, после этого эти варианты обязаны быть оценены и сравнены с точки зрения их экономической притягательности.

Но, раньше чем приступить к разработке вариантов переоснащения производства, следует обратить внимание на базовые тезисы построения системы основных производственных фондов, что не вполне вероятно без умения специфики технической стороны предмета.

Кабельное производственное предприятие является типичным представителем легкой промышленности. Производство кабеля систематизируется как материалоемкое (75–85 % себестоимости доводится на материалы), система основных производственных фондов (ОПФ), как правило, полуавтоматическая.

Спецтехнология производства кабеля представляет собой ступенчатость завершающих технологических этапов, что определяет характер оборудования: любой технологический этап сопровождается целостным комплектом производственного оборудования.

На функциональном уровне технологические процессы систематизируются как

основные и вспомогательные. Основные процессы ориентированы на последовательное образование финального продукта, а вспомогательные на обеспечение лучшего качества функционирования основных процессов и на понижение недостатков работы оборудования, выражается в возрастании качества и снижении физической себестоимости продукции.

Соответственно, любой технологический процесс сопровождается определенным устройством, связанной группой устройств либо целой системой оборудования.

Главный корень проблемных задач в тактическом управлении предприятием происходит из раньше временного вмешательства экономического плана в разработку производства: к огорчению, многие предприятия делают классическую ошибку – снижают цена инвестиционного проектного плана за счет сокращения расходов на оборудование, предуготовленного предоставить вспомогательные процессы.

В 1-ом приближении это выражается в уменьшении срока окупаемости капиталовложений и такие планы. Но невозможно забывать, что эта больше высокая доходность на коротком эта предоставляется ценой снижения качества продукции иной себестоимости, что по отношению к больше технически оснащенным соперникам, которые не жертвуют спецтехнологией, экономя на оборудовании.

С другой стороны, ничто не мешает предприятию вводить оборудование в эксплуатацию последовательно, и начать получать отдачу еще до заключения комплектации производственной системы, при условии, что техническое оснащение в конце концов будет абсолютно сопровождать полно дорогую разработку.

Иными словами, взамен классического алгоритма: проектирование закупка оборудования ввод в эксплуатацию, распределении закупки оборудования на некоторое количество частей с соответствующим по этапным вводом оборудования в эксплуатацию.

В поддержку второго варианта будет сказано, что опытные спец технологии в серье относятся к сравнению и сопоставлению плановых и фактических технических параметров продукции, с целью производства дополнительных вспомогательных процессов, на целинных на улучшение качества выпускаемой продукции. Что ведет к дополнительным капиталовложениям в ОПФ.

После разработки вариантов переоснащения предприятия с технической стороны, следует предпочесть из них особенно экономически рациональные. Без этого шага предприятие подвергается мощным финансовым рискам, так как бездумное привлечение заемных средств в конце концов обойдется огромными денежными потерями, либо, что еще ужаснее, поставит под угрозу функционирование предприятия в целом.

Для оценки инвестиционных программ предлагается дальнейший алгоритм действий [2]:

- 1) Образование начальных данных.
- 2) Определение точечной оценки (чистый дисконтированный доход (ЧДД), индекс доходности (ИД), срок окупаемости (СО), внутренняя норма доходности (ВНД), рентабельность инвестиций (РИ)).
- 3) Оценка восприимчивости программ.
- 4) Ранжирование программ с контролем восприимчивости по правилам Парето и Борда.
- 5) Оценка условий технической совместимости проектного плана с существующими производственными условиями.
- 6) Принятие решения по выбору проектного плана.

В 1-ом пункте формируются показатели оценки результативности конкурирующих программ. К ним относятся: доля рынка, прогнозируемый объем продаж, конкурентные превосходства оборудования, приход прибыли, себестоимость и т.д.

После этого рассчитываются: чистый дисконтированный доход, индексы доходности, внутренняя норма доходности, рентабельность инвестиций, срок окупаемости, по всякому плану. 3-й пункт предуготовлен

для оценки восприимчивости анализируемых программ с учетом факторов риска и инфляции.

Из выбранного портфеля выбираются планы с наибольшей стабильностью к внешним воздействиям. Далее осуществляется ранжирование программ по их важности по способам Парето и Борда. После этого проводится проверка условий и ограничений технической совместимости с уже установленным оборудованием и экономической рациональности программ (не негативных значений ЧДД) с учетом финансовых перспектив инвестора.

В последнем пункте анализируются оценки производительности всех программ, и принимается решение о финансировании оптимального проектного плана, т. е. удовлетворяющего критериям технологической совместимости и экономической производительности.

Предложенный алгоритм затрагивает все принципиальные вопросы, связанные с экономическим наличием проектного плана, и его соблюдение разрешает совершить разностороннюю оценку всякого варианта, с целью выявить особенно подходящий.

Литература

1. LAN-кабели – что необходимо покупателю? / А. Семёнов // КАБЕЛЬ-news. – 2016. – № 6. – С. 1–7.
2. Экономика предприятия: учебник для вузов. 2-е изд. / Под ред. Е. Кантора. – СПб. : Питер, 2017. – 400с.